この欄は記入しないでくださ

## 札幌市企業経営動向調査

問い合わせ先: 札幌市経済観光局産業振興部経済企画課(Tel 211-2352)

	1.3. 2.1. 2.5. 1.5. 1.5. 1.5. 1.5. 1.5. 1.5	-1-1-17-1	,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,	整理番
2.個々の企	、札幌市が今後の産業振興施策推進に必要な資料を得る 業の回答内容を公表したり、他の目的に使用することはな 場合は全社での判断、支店等の場合は貴支店のみの判	ありません。		房             市内     市外       1     2
4.R5下期(R 5. <b>太線の枠</b>	5.10月~R6.3月)のうち、 <b>R6.3月の状況については、見込</b> 内にご記入ください。	<u>み</u> でご回答く		大 中小 小 1 2 3
6. <u>令和6年2</u>	<b>月20日(火)まで(必着)</b> に、同封の返信用封筒にて返送し	1	T	
企業名		所属•役職		
代表者氏名		記入者名		
		連絡先	Tel –	-
業種(〇印)	1. 建設業 2. 製造業 3. 卸売業 4. 小売業		保険・不動産業	
	6. 飲食・宿泊サービス業 7. 運輸業 8. 情報通信業	€ 9. その∱	也サービス業	
事業内容				
資本金		本社 所在地	- , -	つけてください
常用	万円 ※最近期の決算期末の数字 全事業所 ※最近期の決算期末の数字 こうち貴事業所分		市内	市外
常用 従業員数 ※常用パート を含む	全事業所 ※最近期の決算期末の数字 うち貴事業所分 人 人 人 人		更あるいは宛先に誤りがあ 名を下欄にご記入ください	る場合は、封筒の宛先に記載 い。
【札幌市内	の景気】			【回 <u>答欄】</u>
問1.(1)	R5年度下期(R5年10月~R6年3月)は、R5年度上期(R5 1. 上昇している 2. 横ばい 3. 下降している	年4月~R5年 4. 不明	₹9月)に比べ	
(2)	R6年度上期(R6年4月~R6年9月)は、R5年度下期(R5年 1. 上昇する見通し 2. 横ばい 3. 下降する見通し		₹3月)に比べ	
【貴社の属 <sup>・</sup>	する業界の景気】			
問2. (1)	R5年度下期(R5年10月~R6年3月)は、R5年度上期(R5年11.上昇している 2. 横ばい 3. 下降している	年4月~R5年 4. 不明	59月)に比べ	
(2)	R6年度上期(R6年4月~R6年9月)は、R5年度下期(R5年 1. 上昇する見通し 2. 横ばい 3. 下降する見通し		₹3月)に比べ	
【貴社の経	堂状況 】			
問3. (1)	- 1995年 R5年度下期(R5年10月~R6年3月)の貴社の経営は、前	i在度同期(R	24年10日~R5年3	目) に比べ
H]O. (1)	1. 経営が好転している       2. 経営がやや好転し			
	4. 経営がやや悪化している 5. 経営が悪化している			
(2)	R6年度上期(R6年4月~R6年9月)の貴社の経営は、前年	生産同期(R5	(年4日~R5年9日	) に <b>ド</b> ベ
(2)	<ol> <li>経営が好転する見通し</li> <li>経営がやや悪化する見通し</li> <li>経営が悪化する見通し</li> <li>経営が悪化する見通し</li> </ol>	る見通し		
【貴社の売.	上高(生産高)】			
問4. (1)		年10月~R5a	年3月)に比べ	
1.4 (-)	1. 増加している 2. 横ばい	3. 減少して		
(2)	R6年度上期(R6年4月~R6年9月)は、前年度同期(R5年 1. 増加する見通し 2. 横ばい	€4月~R5年9 3. 減少する		
【貴社の経り	常利益】			
問5.(1)	R5年度下期(R5年10月~R6年3月)は、前年度同期(R4	年10月~R5	年3月)に比べ	
	1 増加している 9 構げい	3 減小1 て	いろ	

R6年度上期(R6年4月~R6年9月)は、前年度同期(R5年4月~R5年9月)に比べ

3. 減少する見通し

1. 増加する見通し 2. 横ばい

(2)

【貴社の資	金繰り】			
問6.	R5年度下期(R5年10月~R6年3 1. 楽である	月)の貴社の資金繰りば 2. どちらでもない	t 3. 苦しい	
【貴社の設	備投資】			
問7.(1)	これまでの1年間(R5年2月~R64 1. 投資した	年1月)に 2. しなかった		
(2)	投資した主な理由は			
		2. 売上(生産)能力拡 5. 合理化·省力化	大 3. 経営多角 6. その他	北
(3)	今後1年間(R6年2月~R7年1月 1. 投資する	)に 2. しない		
(4)	投資する主な理由は			-
(1)		2. 売上(生産)能力拡 5. 合理化·省力化	大 3. 経営多角 6. その他	北
【貴社の従	業員数(常用雇用者数)]			
問8. (1)	R6年3月末現在は、前年同月(R 1. 増加する見込み		3. 減少する見込み	
(2)	R6年9月末現在は、前年同月(R 1. 増加する見通し		3. 減少する見通し	
【人材の確	保状況】			
問9.	貴社における新たな人材の確保 1. 確保できている 2. 確保する必要がない(人材が 3. 確保できていない(確保した) 4. 確保できていない(人材の応 5. 確保できていない(新たに人	「充足しているため) いが、人材の応募がない 夢はあるが、よい人材か	いため) ぶいないため)	)。
【経営上の				
問10.	貴社にとって、現在もっとも重要1. 売上不振2. 収益率5. 販売価格の下落6. 仕入価9. 資金調達難10. 在庫域	の低下 3. 諸経費の 格の上昇 7. 設備不足	増加4. 人手不足4. 人手不足8. 売掛金の	1_
	12. その他(具体的に			)
【経営改善 問11.	等に関する企業の取組内容】 貴社において、経営改善等を図お答えください(当てはまるもの名 1. 新製品・サービス開発や新分 2. 海外展開(輸出入など海外企 3. DX(ITを活用した生産性の向 4. クリエイティブ(デザインやコン 5. SDGs※に資する企業活動 6. 脱炭素に資する企業活動 (省エネルギーに資する設備 7. 同業種・異業種の企業との連 8. 教育・研究機関との連携 9. 特に取り組むつもりはない	全て)。 野進出、新市場への販業との取引、外国人材 ]上や高付加価値化、ランツ)を活用した高ケ	「路拡大 活用など) 『ジタルによるビジネス変♪ け加価値化	重など)
\•/ ·	10. その他( SDCs:2015年の国連せミットにてる	人 私不知中上	) 0000年十一次 17 45 45 47 45 - 7	s とい 白 ) 、井 田 ナ

※ SDGs:2015年の国連サミットにて全会一致で採択された、2030年までに持続可能でより良い世界を 目指す国際目標のこと。

## 【トレンド・トピック 質問項目(特定質問項目)①物価高騰の影響について】

ウクライナ情勢の悪化等により物価が高騰し、全国的に消費者や企業への影響が長期化している状況です。 市内企業における現状を把握するため、貴社の状況について、以下の質問にご回答ください。

問12.	(1)	物価高騰は、貴社の経営にどの程度影響	を与えていますか。	
		1. 危機的な影響がある	2. かなり影響がある	
		3. 少しは影響がある	4. 影響はない	
		5. プラスの影響がある		-
	(2)	<u>問12(1)で1~3を選択した方</u> に伺います。物	勿価高騰は、具体的にどのような点で	
		貴社の経営に影響を及ぼしていますか(当	てはまるもの全て)。	
		1. 商品やサービスの仕入れコスト増加	2. 光熱水費の増加	
		3. 梱包費・運送費等の増加	4. 利益率の減少	
		5. 売上・受注の不振や減少		
		6. その他(	)	
	(3)	貴社の燃料費や原材料費等の諸経費は、		
			20%の上昇 3. 21~30%の上昇	
			50%の上昇 6. 51%以上の上昇	
		7. 変わらない 8. 低下		
	(4)	<u>問12(3)で1~6を選択した方</u> に伺います。		
		燃料費や原材料費等の諸経費の上昇分を	・販売価格に転嫁できていますか。	
		1. 全て価格転嫁できている	2. 半分ほどしか価格転嫁できていない	
		3. 一部しか価格転嫁できていない		
		5. 全く価格転嫁できていない	6. 価格転嫁の予定はない	
	(5)	<u>問12(4)で2~5を選択した方</u> に伺います。		
		価格転嫁を思うように実施できない理由は	何ですか(当てはまるもの全て)。	
		1. 競合他社との価格競争	2. 取引先との交渉が困難	
		3. 取引先との長期契約締結済み	4. コスト上昇ペースが速く転嫁が追いつかない	
		5. 自社で価格改定ができる業種ではない	•	
		6. その他(	)	
	(6)	物価高騰に対して、既に実施している、また	とはこれから実施を検討している取組は何ですか	
	(0)	(当てはまるもの全て)。		
		1. 商品・サービスの販売価格への転嫁	2. 仕入れ(原材料調達)先の変更	
		3. 取引先との交渉・協力依頼	4. 他社との連携強化	
		5. 経費(人件費以外)の削減	6. 人員の調整	
		7. 新商品・新サービスへの転換	8. 事業の縮小	
		9. 賃金の増額・インフレ手当の支給	10. 省エネルギー設備の導入	
		11. 対策していない(検討していない)		
		12. その他(	)	

	・・トピック 質問項目(特定質問項目)② 人手不足の状況について】	
札幌市 の縮小や	らは、少子高齢化の進展や若年層の道外流出等により、2021年に初めて人口減少局面に転じ や生産年齢人口の減少による労働力不足が大きな課題となっている中で、持続的な企業活動	」 はした。市場規模 を推進していくた
め、貴社	Łの人材の確保状況について、以下の質問にご回答ください。	
問13.(1	1) 貴社における業務に対して、どの程度人手が足りていない状況ですか。	
	1. 若干足りていない(1割以下) 2. かなり足りていない(2割~4割)	
	3. 全く足りていない(5割以上) 4. 人手は不足していない → 問13(4)へ	
(2)	2) 問13の(1)で <u>4.「人手は不足していない」以外を選択した方</u> に伺います。	
	貴社において、人手が不足している原因は何ですか(当てはまるもの全て)。	
	1. 新規の人材獲得が困難(求人に応募がない)	
	2. 新規の人材獲得が困難(市外・道外への人材の流出)	
	3. 従業員の離職の増加	<b> </b>
	4. 事業の拡大(事業所の新設や受注・販売量の増加等)	
	5. 必要なスキルや資格・知識を持った人材がおらず、配置転換で調整ができない 6. 省力化・合理化(機械化、自動化、IT・AIの活用等)ができない	<del> </del>
	6. 省刀化・台理化(機械化、自動化、II・AIの活用等)かでさない 7. 業務プロセスの見直しができない	
	8. 配置転換を希望しない又は対応できない従業員の増加	<del>                                     </del>
	9. 出産・育児・介護のための休職者・短時間勤務者の増加	
	10. その他( )	<u> </u>
(3	3) 問13の(1)で <b>4.「人手は不足していない」以外</b> を選択した方に伺います。	
, υ	3) 同1307(1) ( <u>4.1人子は小足しく なく 1人がを選択した力</u> に同いより。 人手不足による経営への影響は何ですか(当てはまるもの全て)。	
	1. 既存事業の縮小	
	2. 既存事業の運営への影響(対応の遅れや製品・サービスの品質の低下等)	
	3. 既存事業の拡大が困難 4. 技術・ノウハウの伝承が困難	<u> </u>
	5. 新規事業の実施が困難 6. 抜本的な業務プロセスの見直し	
	7. 省力化・合理化(機械化、自動化、IT・AIの活用)への投資の拡大	
	8. 外部委託の促進	
	9. 特になし	igwdown
	10. その他(	)
(4	4) 多様な人材の活躍に向けてどのような人材の活躍の場を広げたいと考えていますか	<u> </u>
	(当てはまるもの全て)。	
	1. 女性 2. 高齢者 2. 高齢者 2. 高齢者 2. 1 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	
	3. 外国人   4. 障がい者	
	5. 特に考えていない	<del></del>
	6. その他(	
/-		
(5	5) 人材確保や人手不足解消のために必要な行政の支援は何ですか(当てはまるもの全て)。	<del></del>
	<ol> <li>業界のイメージの向上</li> <li>ウサの知夕度向上に終せる広報</li> </ol>	
	<ol> <li>自社の知名度向上に資する広報</li> <li>就職誌や就職サイトへの掲載費用の負担</li> </ol>	<del>                                      </del>
	3. 脱職誌や脱職サイトへの掲載資用の負担 4. SNS等を活用した採用ノウハウの強化支援	
	5. 従業員の賃金の引き上げに係る支援	<del>                                     </del>
	6. 働き方改革に取り組むための相談窓口の常設	
	7. 働き方改革に取り組むためのセミナーや出前講座の開催	<del>                                     </del>
	8. 働き方改革に取り組むための専門家派遣によるコンサルティング支援	

質問は以上です。ご回答いただきありがとうございました。

9. 学生との交流の場の構築

12. その他(

10. 業務の省力化・合理化に係るノウハウの提供や費用の負担

11. 教育訓練・能力開発(リスキリング)に係るノウハウの提供や費用の負担